

SALES MANAGER (M/W) 80-100%

JLS DIGITAL AG ist eine Kreativagentur und führende Generalunternehmung in Digitalmarketing und zeichnet sich durch die nahtlose Verbindung von Kreation, Marketing und Technologie aus. Wir beraten, begleiten und unterstützen Unternehmen, die Herausforderungen des digitalen Wandels zu meistern und digital erlebbar zu werden. Wir gestalten digitale Erlebniswelten für den Verkaufspunkt und konzipieren kundenorientierte Mobile-Applikationen.

Für den Geschäftsbereich Digital Signage & Communications in Luzern suchen wir per sofort Verstärkung im Team Sales für unsere Bestandskunden.

Deine Aufgaben

In Deiner Funktion liegt der Schwerpunkt in der Betreuung der zugewiesenen Bestandskunden und damit in der Akquisitionsarbeit und dem Ausbau des Auftragsvolumens im Bereich Digital Signage und Digital Communication. Du bildest eine wichtige Drehscheibenfunktion zwischen Kunde und Betrieb und hilfst mit den Unternehmenserfolg gezielt auszubauen. Als zentraler Ansprechpartner bist Du zuständig für die Akquise von neuen Projekten und koordinierst die After-Sales-Aktivitäten. Dabei arbeitest Du eng mit dem Business Development und Marketing zusammen. Auch die Terminverplanung, Offerterstellung, Kundenstammpflege und Datenerfassung im ERP (Opacc), Überwachung und Koordination der Auftragseingänge, Mitwirken bei Events etc. gehören zu Deinen Aufgaben. Die Funktion erfordert zudem eine erhöhte Reisebereitschaft (ca. 40-60% in der ganzen Schweiz).

Dein Profil

Als kommunikationsstarke Person mit grosser Affinität für Technologiethemen fasziniert Dich die Verbindung von Marketing und Technik. Du bist eine initiative und kundenorientierte Persönlichkeit mit zuverlässiger und selbständiger Arbeitsweise und gewinnst Deine Gesprächspartner mit einem überzeugenden Auftreten. Du verfügst über eine kaufmännische/betriebswirtschaftliche Ausbildung und hast 2-5 Jahre Erfahrung im Dienstleistungsmarketing oder einer vergleichbaren Funktion gesammelt. Idealerweise hast Du Dich in Richtung Digital Marketing oder IT Projektmanagement weitergebildet. Du verfügst über eine hohe Qualitätsorientierung, hast Freude am direkten Kundenkontakt, handelst unternehmerisch, bist gerne unterwegs und kannst Dich problemlos in Deutsch (Muttersprache) und Französisch, idealerweise auch in Italienisch, schriftlich wie mündlich verständigen. Zudem verfügst Du über versierte Kenntnisse der gängigen MS-Office Programme und bist es gewohnt, mit ERP-Systemen zu arbeiten.

Wir bieten Dir

Eine spannende Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Unternehmen. Es erwarten Dich ein team- und leistungsorientiertes Arbeitsklima mit intensivem Kundenkontakt sowie ein attraktiver Arbeitsplatz in der Stadt Luzern. Weitere Informationen zur Stelle erhältst Du bei Roland Renggli (roland.renggli@jls.ch).

Wir freuen uns, Dich bald kennen zu lernen. Sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto bitte direkt an untenstehende Adresse. Mehr Informationen über JLS DIGITAL AG unter: www.jls.ch